

# Fatima TIJANI

Pilatusstrasse 28A  
6052 Hergiswil  
18. Januar 1976



## PROFIL

Grosses Know how im Bereich **Luxusgüter**.  
**Führungskompetente** Teamleaderin  
Ausgedehnte Produktkenntnisse im Bereich **Uhren und Schmuck**.  
**Unternehmerisches Denken und Handeln**.  
Sehr erfahren im Umgang mit anspruchsvoller **nationaler und internationaler Kundschaft**  
**Sprachgewandte** Kommunikatorin.

## SPRACHEN

Arabisch: Muttersprache  
Deutsch: Verhandlungssicher  
Englisch: Verhandlungssicher  
Französisch: Verhandlungssicher  
Italienisch: Grundkenntnisse

## KONTAKT

Telefon  
+41 79 242 88 88

LinkedIn  
<https://www.linkedin.com/in/fatima-tijani-966456a7/>

E-MAIL:  
[fatima.tijani@gmail.com](mailto:fatima.tijani@gmail.com)

## BERUFSERFAHRUNG ÜBERBLICK

---

**Interpersona AG, Office Manager** – seit 2022  
Outplacement, Executive Coaching, Assessment

**Bucherer AG, Boutique Director** – seit 2020 - 2022  
Bürgenstock, **Omega und Longines**

**Bucherer AG, Sales Executive** – seit 2017 - 2020  
Bürgenstock, **Omega und Longines**

**Beyer Chronometrie AG, Sales Executive** – 2015 - 2017  
Repräsentantin für namhafte Uhrenlabels wie  
**Patek Philippe, Rolex, Breguet, A. Lange & Söhne, IWC, u.v.a**

**Les Ambassadeurs AG, Sales Executive** – 2013 - 2015  
Boutique Zürich, Repräsentantin für namhafte Uhrenlabels

**Juwelier Gübelin AG, Deputy Director** - 2012 - 2013  
Boutique Bern, Repräsentantin von namhaften Uhrenlabels und **Gübelin Schmuck und Edelsteine**

**Juwelier Gübelin AG, Sales Representative** - 2008 - 2012  
Boutique Bern, Repräsentantin von namhaften Uhrenlabels und **Gübelin Schmuck und Edelsteine**

**Hermès, Sales Representative** – 2006 - 2008  
Boutique Bern, **Erledigung aller administrativen Arbeiten**

**Kirchhofer AG, Sales Representative** – 2002 - 2006  
Boutique Interlaken, Repräsentantin von namhaften Uhrenlabels

## QUALIFIKATIONEN

---

**Sozialkompetenz:** Führungskompetent, initiativ, Teamaufbau  
**Kommunikation:** Gute Kommunikatorin mit breitem Allgemeinwissen und Charme, grosse Erfahrung im Umgang mit inter-/nationaler Kundschaft  
**Verkaufserfahrung:** Langjährige Erfahrung im Segment Luxusgüter  
**Organisation:** Kundenevents, Administration, Ausstellungen